

「新入会員募集中！」

損害保険の普及と保険契約者の利益を守るため常に代理店の資質の向上に努める
損害保険代理業界を代表する全国規模の職業団体です。

京都代協正会員数316名 組織率88% 全国第一位 (※2025年7月現在)

京都マラソンボランティア

京都代協ってどんな活動をしているの？

損害保険大学課程
『コンサルティング
コース』の
募集及び更新支援

不公正と思われる
保険募集の情報
収集と損保協会へ
の報告

代理店賠償責任
保険、地震保険、
サイバーセキュ
リティ、公開セ
ミナーの開催

人材育成研修会、
新入会員
オリエンテーション

日本代協アカデミー
の普及と質の向上

代理店の資質向上
高い保険知識と総合的な
顧客対応力を目指す

組織力の強化
定期的なセミナー
支部の活性化

業界最新情報の
メール配信、各種
レクリエーション

地域社会貢献活動
地震保険の啓発、
各種ボランティア活動

財政基盤の確立
代協運営の健全化

代理店賠償セミナー

京都マラソン
ボランティアの
参加、献血活動
消費者団体
との対話

カレンダーや
自動車修理業者
レンタカー
の斡旋

パラリンピック競技体験



入会金：5,000円 代理店：27,000円
一般（3,000円/人） 政治連盟（2,000円/年）

※【政治連盟とは？】

政治連盟の主活動は損害保険代理業の活性化に向けて国に対し法改正や税制改正を働きかけ
政治活動の部分に対しては表裏一体の関係にある。

正会員入会案内はこちら

※代理店賠償に加入するためには代協加入が必須です。

ご入会・お問合せ

(一社) 京都損害保険代理業協会

〒604-8187 京都市中京区東洞院御池下ル
笹屋町436 永和御池ビル601

☎ **075-257-3633**
FAX **075-257-3653**

<http://www.kyotodaikyo.net/>
E-mail: iia21@kyotodaikyo.net
<https://www.facebook.com/kyotodaikyo>



京都代協

検索

【京都代協現役会員の声をちょっと聞いてみました！】

京都代協に期待できることは？

自社では教えてもらえない
業界の情報が入る。

他社の代理店と交流できる
ところ。（異文化交流的な
感じでしょうか）

専業代理店の資質向上。
（お客様サービス・体制整
備）に向けたセミナー等

横のつながりからの
情報収集。



仕事でのメリットは？

他社商品などについても仲
間から教えてもらえる。

経営面でのアドバイスを先
輩代理店などに聞くことが
できる。

他社との商品の相違点を
教えてもらったりできると
ころ。

気軽に情報交換
ができるところ。



仕事での不安を
払しょくできた。

損保協会をより身近に感じ
られ、新しい情報を得るこ
とができた。

入会して 嬉しかった・よかった・感動したエピソードは？

なんといっても仲間が増え
たこと。専業・兼業・提携
業者の方々など。

近畿財務局や他保険会社の
支店長など入会前には考え
られなかった人脈もできる。

入会することに関してデメ
リットはない。

永く在籍すると人間関係もできてきてまして、自社代理店とは違う仲間意識ができ
あがり他社の方も同じような問題を抱えているのがよくわかりまして、ちょっとした
安堵感を感じたことが多々ありました。

ボウリング



交通安全スタート式



献血キャンペーン



地震保険啓発

